

# BtoBに特化した新規開拓支援サービス

もしかして、新規顧客開拓を自社でしようとしています？  
費用対効果を考えるなら**プロに任せる**という選択肢もあります。

見込み客がどこにいるのかわからない  
営業先にアポイントが取れない



既存顧客の対応で新規開拓が後回しになり  
なかなか売上が伸びない



営業マンの離職に伴い営業活動のデータがなくなる  
改善しなければ…



## こんな悩みありませんか？

その解決策として私は、株式会社ダイナリイのテレマーケティング事業に営業の一部を任せました。

結果を出すなら営業マンを増やすよりプロに頼むほうが早い！



見込企業200件リスト！MAX3回コ-ル！営業訪問<sup>※</sup>、経過報告・情報提供まで

今だけ！  
初回200件  
サービスパック

## 70,000円(税別)!!

導入費用(39,000円)が無料！  
(企画書・情報共有アプリ・集計分析・フォロー等を除く)

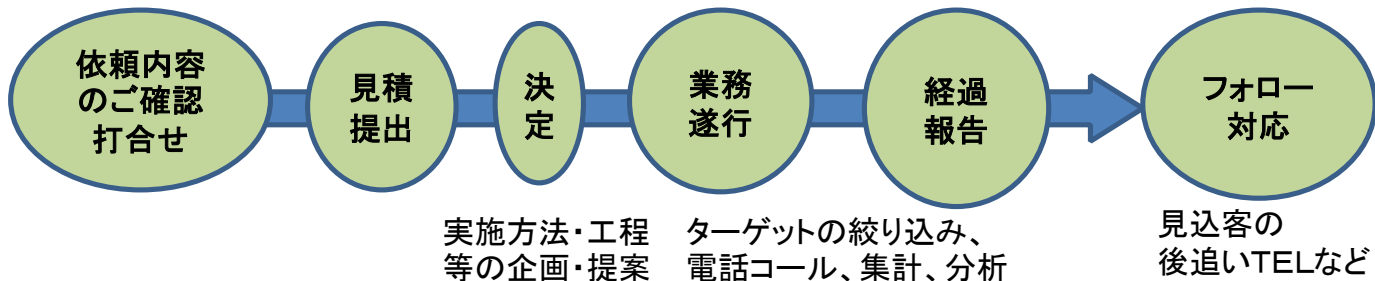


競争が激しい首都圏の企業は、もう始めている「ビジネスプロセスアウトソーシング」コア業務以外はプロに任せることで会社の成長を加速する考え方が普及しています。

## 実績が見込める業種

- ・製造業・派遣業・ソフト販売・WEB制作・広告関連・エコ商品・建築関連・教育関連
- ・通信業・運送業・バイオ系・印刷会社・オフィス機器・電力関連・美容関連・その他

## 業務の流れ



お電話での問い合わせはこちらまで

☎ 0120-506-239



株式会社ダイナリイ テレマーケティング部

TEL093-522-8005 担当：浜野・藤井・長谷川

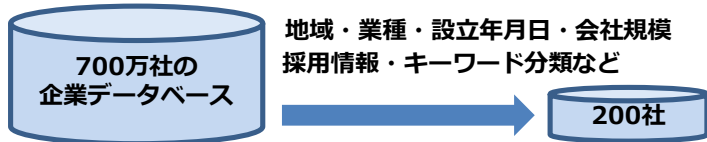
<http://telema.dynary-job.com>

# 株式会社ダイナリイ テレマーケティング事業部 が提供する 新規開拓支援サービスとは

## 支援実績のあるプロだから成果が違う「3つのポイント」

### 1 ターゲット企業の絞り込み

700万社の企業情報データベースから、ヒアリングを元に  
プロのマーケッターが御社の見込み客を絞り込み、抽出。



CSVで抽出

No.	会社名	住所	業種	従業員数	売上	設立	備考
1	株式会社ダイナリイ	福岡県福岡市博多区	テレマーケティング	100	100000000	2000	
2	株式会社ダイナリイ	福岡県福岡市博多区	テレマーケティング	100	100000000	2000	
3	株式会社ダイナリイ	福岡県福岡市博多区	テレマーケティング	100	100000000	2000	

### 2 電話でアプローチ・情報取得・アポイント取得

担当者と繋がるまでリスト1件当たり最高3回のお電話。  
情報収集※しながらニーズ開拓、訪問アポイントまで取得。

アポ率3.2%  
2016年弊社平均

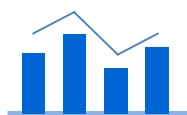


アポイント情報を共有  
見える・わかる

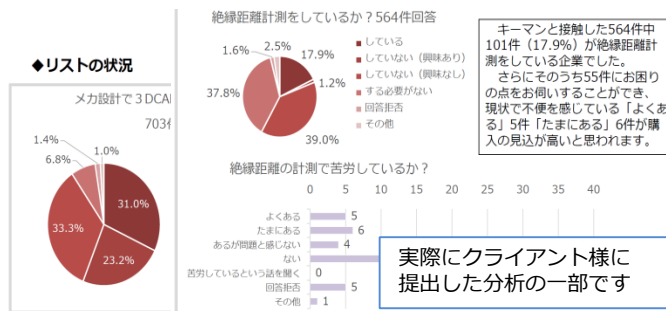


### 3 コール情報の分析・提案

分析によりアプローチ時期・企業のニーズ  
・ライバル社情報をつかみ、営業の最適化を提案。



※取得する情報については  
最大10項目まで可能です。  
内容については貴社と打ち合  
合わせの上、決定します。



営業のプロ集団のサポートで、「見える化」「仕組み化」を実現！  
御社の営業戦略が変わります！ ぜひお試しください！

#### 成功事例

【漢方薬局の卸展開】  
200件コールで。  
82件見込み客獲得  
10件以上成約

【省工ネ設備の卸】  
200件コールで。  
18件アポ取得  
3件成約

#### 株式会社ダイナリイ 会社概要

代表取締役： 浜野一俊  
住所： 北九州市小倉北区中島1-17-13  
福岡市博多区博多東2-5-1  
電話番号： 093-522-5551 (代表)  
093-522-8005 (直通)  
サイト： <http://www.dynary.co.jp>  
設立： 2000年10月5日  
業務内容： テレマーケティング事業  
人材派遣・人材紹介・人材育成

一度試されてみませんか!? 必ず成果をあげます!

お電話での問い合わせはこちらまで  
☎ 0120-506-239

株式会社ダイナリイ テレマーケティング部  
TEL093-522-8005 担当： 浜野・藤井・長谷川  
<http://telema.dynary-job.com>